

Key Account Manager Human Pharma (m/w)

(Ostschweiz)

Wir, die Boehringer Ingelheim, sind ein unabhängiges, forschendes und produzierendes pharmazeutisches Unternehmen. Wir schaffen Werte durch Innovationen. Der Unternehmensverband zählt weltweit zu den 20 führenden Pharmakonzernen. Mit Hauptsitz in Ingelheim, Deutschland, sind wir in 50 Ländern tätig und beschäftigen insgesamt über 47.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

Zur Verstärkung unseres Sales-Teams Human Pharma (Respiratory, Cardiovascular und Diabetes) suchen wir im Zuge einer Nachfolgeregelung und für die Region Ostschweiz, ab sofort oder nach Vereinbarung eine/n Key Account Manager.

Ihre Aufgaben:

- Verantwortlich für die Betreuung und Ausbau der Kundenbeziehung für die zugeteilten Spitäler und Kliniken
- Erstellung der Key-Account-Plans und deren Implementierung
- Analysen der Umsatzentwicklung
- Definition der Ziele mit Fokus auf Vertriebsziele mit den festgelegten KAs
- Informationsanalyse, Interpretation und Schlussfolgerung in Form eines Aktionsplan für den einzelnen KA
- Entwicklung und Umsetzung des Account Management Prozesses, mit Fokus auf Vertriebsziele, Maßnahmen, Verantwortlichkeiten und Investitionen
- Sicherstellung der Listung von BI-Produkten durch Unterstützung der Entscheidungsträger mit allen relevanten Informationen
- Analyse der Kundenpositionierung in Bezug auf neue Versorgungsformen sowie systematisches Screening von Kundenaktivitäten
- Teilnahme an nationalen und internationalen Kongressen nach Vorgabe und Teilnahme an regionalen CME's, mit Referenten aus dem Spital

Ihr Profil:

- Abgeschlossene naturwissenschaftliche, medizinische oder kaufmännische Ausbildung und mehrjährige Erfahrung im Bereich Key Account Management aus dem Pharmaumfeld
- Rasche Auffassungsgabe, Flexibilität, Eigeninitiative und ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft
- Starke Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort & Schrift
- gute MS-Office Anwenderkenntnisse

Abwechslungsreiche Aufgaben in einem zukunftsorientierten Unternehmen in einer spannenden Branche. Neben hochmotivierten Kollegen, warten auch zahlreiche Chancen auf Sie, verantwortungsvolle Projekte zu übernehmen, sich weiterzuentwickeln und gemeinsam mit uns über sich hinaus zu wachsen.

Wenn Sie gerne in einem dynamischen Umfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen arbeiten möchten, senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung zu:

Boehringer Ingelheim (Schweiz) GmbH
Herr Olivier Mueller
olivier.mueller.ext@boehringer-ingelheim.com