

Innovative Medikamente für Mensch und Tier – dafür steht das forschende Pharmaunternehmen Boehringer Ingelheim seit mehr als 130 Jahren. Boehringer Ingelheim zählt zu den 20 führenden Unternehmen der Branche und ist bis heute in Familienbesitz. Für die drei Geschäftsbereiche Humanpharmazeutika, Tiergesundheit und biopharmazeutische Auftragsproduktion schaffen rund 50.000 Mitarbeiter tagtäglich Werte durch Innovation. In der Schweiz (Basel) sind rund 100 Mitarbeitende in den Bereichen Human Pharma und Animal Health tätig.

Zur Verstärkung unseres Animal Health Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung, eine/n **Area Sales Manager (100%)** für das Gebiet **Westschweiz und Tessin**.

Ihre Tätigkeiten:

In dieser spannenden und vielseitigen Position sind Sie für die Akquisition von Neukunden sowie für den Verkauf von Pharmazeutika, Biologika, Nutrazeutika und unseren Serviceleistungen zuständig. Sie planen Ihre Besuche effektiv und effizient und erfüllen die vorgegebenen Ziele. Des Weiteren führen Sie Potenzialanalysen zur besseren Einschätzung der Marktabsatz-Chancen durch. Die kundenspezifische Gesprächsvorbereitung, -durchführung und -nachbereitung wickeln Sie professionell und mit Leidenschaft ab. Die Organisation von und Teilnahme an Kundenveranstaltungen bei Tierärzte- und Endverbraucher-Messen sowie Kongressen runden Ihr Aufgabengebiet ab und bringen eine interessante Abwechslung.

Was Sie mitbringen:

- Naturwissenschaftliche oder höhere kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Verkaufserfahrung in der (Veterinär-)Pharmabranche oder in der Landwirtschaft
- Französisch verhandlungssicher in Wort & Schrift, Italienisch und Deutsch von grossem Vorteil
- Aufgestellte, zuvorkommende und kommunikationsstarke Persönlichkeit mit einem exakten, strukturierten und effizienten Arbeitsstil
- Fähigkeit, Prioritäten zu setzen
- Ausgeprägte Team- und Dienstleistungsorientierung
- Hohe Eigenmotivation, Zuverlässigkeit und ein gesundes Durchsetzungsvermögen

Wir bieten:

Abwechslungsreiche Aufgaben in einem zukunftsorientierten Unternehmen in einer spannenden Branche. Internationale Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einer globalen Organisation. Neben hochmotivierten Kollegen warten auch fortschrittliche Anstellungsbedingungen sowie attraktive Sozialversicherungsleistungen auf Sie.

Wenn Sie gerne in einem dynamischen Umfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen arbeiten möchten, senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung zu.

Für Fragen steht Ihnen Frau Svenja Levinson gerne zur Verfügung (+41 61 295 25 56 oder svenja.levinson.ext@boehringer-ingelheim.com).