

Die Gesundheit und die Lebensqualität von Patienten zu verbessern, ist das Ziel des forschenden Pharmaunternehmens Boehringer Ingelheim. Seit der Gründung im Jahre 1885 in Familienbesitz, zählt Boehringer Ingelheim zu den 20 führenden Unternehmen der Branche. Für die drei Geschäftsbereiche Humanpharmazeutika, Tiergesundheit und Biopharmazeutika schaffen rund 50.000 Mitarbeiter tagtäglich Werte durch Innovation. In der Schweiz (Basel) sind rund 90 Mitarbeitende in den Bereichen Human Pharma und Animal Health tätig.

Im Zuge einer spannenden Expansion und zur Verstärkung unseres Animal Health Teams suchen wir für unseren Standort in Basel per sofort oder nach Vereinbarung, eine/n

Sales Assistant

Ihre Tätigkeiten:

Für diese spannende und vielseitige Funktion haben Sie idealerweise eine Apothekenausbildung und möchten sich jetzt im Bereich Sales und Marketing weiterentwickeln. Dabei übernehmen sie klassische Assistenzaufgaben (wie unter anderem Datenpflege und Debitorenmanagement in SAP, Betreuung des CRM / Veeva, Salesassistenz, etc.) für das gesamte Tierarzneimittelgeschäft und sind ein wichtiger Teil unseres Assistenzteams in der Tiergesundheit. Nebst den unterstützenden Aufgaben bringen Sie Ihr Apotheken-Knowhow gezielt für die Vermarktung und den Ausbau einer nichtverschreibungspflichtigen Tierarzneimittellinie in den Apotheken ein. Sie helfen mit diese Marke zu entwickeln und übernehmen dafür die Marketing- und Vertriebsassistenz. Mit viel Hingabe pflegen Sie zu einer kleinen Zahl an Apotheken den direkten Kontakt und betreuen diese vor Ort.

Was Sie mitbringen:

- Apothekenausbildung von Vorteil, kaufmännische Berufsausbildung mit mehreren Jahren Berufserfahrung
- Flair für Verkauf und Marketing
- Wille zu direktem persönlichen Kundenkontakt auch vor Ort inklusive Reisetätigkeit in der Schweiz
- Fließende Kenntnisse in Deutsch und Französisch, Englisch in Wort und Schrift von Vorteil
- Sehr gute Anwenderkenntnisse der MS-Office Programme, SAP von Vorteil
- Aufgestellte, zuvorkommende und kommunikationsstarke Persönlichkeit mit einem exakten, strukturierten und effizienten Arbeitsstil
- Fähigkeit, Prioritäten zu setzen und gewohnt mehreren Personen zuzuarbeiten
- Hohe Dienstleistungsorientierung, Eigenmotivation, Zuverlässigkeit und ein gesundes Durchsetzungsvermögen

Wir bieten:

.....ein Umfeld, das ein individuelles und unternehmensweites Wachstum fördert. Eines, in dem wir alle besser arbeiten können. Jeder, jeden Tag in jedem Job. Mit einer Haltung, in der wir gegenüber unseren Handlungen VERANTWORTUNG übernehmen, und Herausforderungen als Chance für unseren Erfolg erkennen. Eine Kultur der BEWEGLICHKEIT, die uns befähigt, aktive Gestalter der Veränderungen zu werden. Eine kraftvolle Can-Do Mentalität, die dazu motiviert, Werte durch INNOVATION zu schaffen als Basis für die Entwicklung bahnbrechender Therapien im Gesundheitswesen.

Für Fragen steht Ihnen Frau Svenja Levinson gerne zur Verfügung (+41 61 295 25 56 oder svenja.levinson.ext@boehringer-ingelheim.com).